

تحلیل جامعه شناختی اخلاق کار براساس دستگاه نظری پیر بوردیو

محمد مظلوم خراسانی^۱ ، محسن نوغانی^۲ ، زهرا خضری^۳

^۱ استاد گروه علوم اجتماعی دانشگاه فردوسی مشهد

^۲ دانشیار گروه علوم اجتماعی دانشگاه فردوسی مشهد

^۳ دانشجوی دکتری جامعه‌شناسی اقتصادی و توسعه دانشگاه فردوسی مشهد (نویسنده مسئول)

g_khezri@yahoo.com

چکیده

امروزه اخلاق کاری، به عنوان یکی از مفاهیم مهم به ویژه در حوزه مسائل جامعه شناسی سازمانی و صنعتی، توجه صاحب‌نظران زیادی را به خود جلب کرده است. پژوهش حاضر نیز با استفاده از تئوری تلفیقی بوردیو، پدیده اخلاق کار را با روشی رابطه گرایانه و دیالکتیکی مورد کنکاش و تحلیل نظری قرار داده است. تکوین اخلاق کار در یک رابطه دیالکتیک و تاثیر میدان‌ها در شکل گیری و جهت دهی به آن، دغدغه اساسی و بنیادین پژوهش حاضر است؛ این که از یک طرف، میدان‌های اقتصادی و قدرت مستتر در آن‌ها چگونه بر اخلاق کار (عادت واره) تاثیر می‌گذارند و از طرف دیگر، اخلاق کار چگونه و طی چه فرایندی به کنش هایی منجر می‌شود که به بازتولید همان میدان‌های تاثیرگذار می‌انجامد. نهایتاً بر اساس دیدگاه نظری بوردیو می‌توان نتیجه گرفت که کنشگران در داخل میدان‌ها ضمن آن که برای دسترسی به سرمایه‌های چندگانه رقابت می‌کنند فضای میدان و مکانیسم‌های آن و همچنین روابط سلسله مراتبی بر ماهیت اخلاق کاری آنان اثر می‌گذارد؛ در این میان بسته به نوع تاثیر، اخلاق کاری می‌تواند به کارایی یا عدم کارایی سازمان منجر شود.

واژه‌های کلیدی: اخلاق کار، میدان، عادت‌واره، قدرت، بازتولید، عوامل سرمایه‌ای، دیالکتیک ساختاری

مقدمه

یکی از مهمترین عواملی که باعث تسريع در رشد و توسعه اقتصادی می‌گردد، بهره وری نیروی انسانی^۱ و افزایش پتانسیل‌های آن است. آگاهی از میزان بهره وری کارکنان از یک سو باعث بهبود وضعیت آنها شده و از سوی دیگر با افزایش حجم تولیدات و خدمات سازمان‌ها، تحولات بزرگی در روند حرکت آنها به وجود خواهد آورد و این جریان در نهایت در روند تحقق اهداف کلان سازمانی کمک شایانی خواهد کرد (صالحی صدقیانی، ۱۳۸۸: ۹۲). بنابراین اتخاذ نگاه کل نگرانه و همه جانبه به سازمان و عناصر سازمانی، سازمان را در مسیر رسیدن به اهداف خوبیش، بیشتر کمک خواهد کرد. اخلاق کار یک هنجار فرهنگی است که به انجام کار به نحو احسن و مناسب در جامعه، ارزش معنوی خوب و مشبّتی می‌دهد و نشان از این دارد که کار دارای ارزش ذاتی است (اسدی و همکاران، ۱۳۹۱: ۲۹). مسلم است که اثر بخشی و کارآیی سازمان‌ها در گرو عملکرد و اخلاق کاری مناسب کارکنان بوده و این مهم، یکی از اساسی‌ترین اهدافی است که سازمان‌ها در راس برنامه‌های خود دارند.

بحث اخلاق کار برای اولین بار در اوایل قرن بیستم توسط ماکس وبر^۲ (۱۹۰۴-۱۹۰۵) با عنوان اخلاق کار پروتستانی در جامعه غرب مطرح شده است. از دید نظر وبر، پروتستانیزم نظامی از ارزش‌های جدید پی افکند و گونه‌ای از شخصیت‌ها را پرورش داد که با متعالی شمردن ارزش کار و عبادت دانستن آن در برابر خدا و توجه به عقلانیت در امور اقتصادی موجب ایجاد دگرگونی‌های فنی و توسعه در غرب گردیده است (فریار، ۱۳۹۰: ۸۲-۸۳). به زعم آل بورف^۳ توجه به رفتارهای اخلاقی تاثیر چشم گیری بر روی فعالیت‌ها و نتایج سازمان دارد، چرا که بهره وری را افزایش می‌دهد، ارتباطات را بهبود می‌بخشد و درجه خطر پذیری را کاهش می‌دهد (قراملکی، ۱۳۸۳: ۶۷).

در این میان، ضعف اخلاق کاری در جامعه ما به عنوان یک معضل اقتصادی و اجتماعی تلقی شده و عملکرد افراد را در محیط‌های کاری تحت تاثیر قرار می‌دهد و موجب ضعف عملکرد نیروی انسانی در بخش‌های مختلف اعم از تولیدی و یا سایر سازمان‌های دولتی و غیر دولتی گردیده است. به طوری که این مسئله تبدیل به یکی از تنگناهای دست‌یابی به توسعه همه‌جانبه در کشور شده است و در شرایط فعلی، پاسخ راهبردی، کاربردی و هدف‌دار به این معضل، بخشی از تعهدات و وظایف محققان، برنامه‌ریزان و دانشگاهیان کشور می‌باشد. لذا توجه به عوامل اثر گذار بر ارتقای اخلاق کار در محیط‌های کاری می‌تواند در فرآیند توسعه گامی موثر تلقی گردد. در این راستا، پژوهش حاضر نیز براساس دیدگاه نظری پیر بوردیو^۴ سعی در کنکاش و تحلیل جامعه‌شناسی اخلاق کاری می‌باشد.

مباحث نظری

در این بخش ابتدا برخی از مفاهیم اساسی دستگاه نظری بوردیو جهت تحلیل بهتر موضوع اخلاق کار معرفی می‌شود:

۱. Labor Productivity

۲. Max Weber

۳. Al Boerf

۴. Pierre Bourdieu

میدان^۵: منظور بوردیو از میدان، حوزه تعامل دارای ساختار سلسله مراتبی است که در آن کنشگران به عمل می پردازنند. به عبارتی، میدان شرایطی است که کنش در چارچوب آن صورت می گیرد (شارع پور، ۱۳۸۹: ۹۱). میدان اجتماعی از جایگاه های تشکیل شده که کنشگران اجتماعی آنها را تصرف می کنند. کنشگران که جایگاه های خاص را تصرف می کنند، می فهمند که چگونه باید در میدان رفتار نمود و این درک طبیعی به نظر می رسد (گرنفل، ۱۳۹۳: ۱۲۰- ۱۳۰). میدان یک عرصه اجتماعی است که کنشگران در آن بر سر منافع مطلوب کشمکش دارند (توحید فام و حسینیان امیری، ۱۴۰۹: ۱۸۸). به نظر بوردیو، میدان، پنهان زندگی اجتماعی مانند هنرها، صنعت، قوانین، پژوهشکی، سیاست و نظایر آن است، کنشگران در داخل هر یک از این میدان ها برای کسب قدرت و منزلت تلاش می کنند (اسمیت و رایلی، ۱۳۹۴: ۲۵۱). بوردیو، میدان ها را مجموعه های تاریخی ای بر می شمارد که طی زمان به وجود آمده اند، رشد کرده اند و تغییر شکل داده اند و یا تضعیف شده و از بین رفته اند (استونز، ۱۳۸۸: ۳۳۶). وی میدان را جهان خرد بسته ای در درون جهان کلان و باز اجتماعی می داند که به طور مستقل عمل می کند و قوانین خود را دارد و کسی که به این محیط وارد می شود بایستی بر نشانه ها و قواعد داخلی آن سلط داشته باشد در غیر این صورت به سرعت از بازی خارج می شود (توحید فام و حسینیان امیری، ۱۴۱: ۱۳۸۸).

کردارها در قلمروهای ساخت یافته ای که میدان نامیده می شوند اتفاق می افتد. این مفهوم مرکزی جامعه شناسی بوردیو، تاثیر عادت واره را به ساختارهای لایه بندی شده قدرت در جامعه مدرن پیوند می دهد. بوردیو اگرچه جامعه مدرن را نسبتا مستقل فرض می کند اما معتقد است که میدان های تولید، توزیع و مصرف در جامعه مدرن از نظر ساختاری، همولوژیک و متجانس هستند. میدان ها بین ساختارهای اجتماعی و کردارهای فرهنگی میانجیگری می کنند. مفهوم میدان در اندیشه بوردیو نسبت به مفاهیم عادت واره و سرمایه فرهنگی کمتر شناخته شده است. اما میدان، ستون مرکزی عمارت نظری بوردیو محسوب می شود (سوارتز، ۱۹۹۷: ۹).

عادت واره^۶: عادت واره نیز، به مجموعه ای نسبتا ثابت از خلق و خوها گفته می شود که محصول تجربه های کنشگران در موقعیت های خاصی در ساختار اجتماعی است، ساختاری که کنش ها و بازنمودها را تولید می کند و به آن ها نظم می بخشد، در واقع، عادت واره همچون رهمنون های انعطاف پذیری عمل می کند که کنشگران از آن آگاه نیستند و به آسانی با فضای جدید انطباق می یابند (جلایی پور و محمدی، ۱۳۸۸: ۳۱۹). عادت واره مکانیسمی مولد است که به واسطه آن ذائقه ها، برداشتها و رویه های روزمره ایجاد و اعمال می شوند. عادت واره ابزاری است که مردم به واسطه آن نظام های دوست داشتنی ها و دوست نداشتنی ها را توسعه می دهند، شیوه ای است که رویه های اجتماعی را شکل داده و تکرار می کنند و همچنین مجموعه ای از اصول و رویه های راهنمای است که آنها در روابط خود با دیگران و اشیاء مورد استفاده قرار می دهند. آن مجموعه ای از گرایش های مورد استفاده در عمل است که به افراد در روابط شان با مردم و اشیاء در جهان اجتماعی جهت می دهد. عادت واره در افراد به واسطه شرایطی که به شکل تاریخی و اجتماعی در تولیدش محقق می شوند شکل می گیرد و می تواند به عنوان درونی شده طبقه^۷ تصور شود (بک و همکاران، ۱۳۹۵: ۱۱۷). به هر حال بوردیو با طرح مفهوم منش و عادت

^۵. Field

^۶. Smith & Riley

^۷. Habitus

^۸. Class Internalized

واره و پیوند آن با میدان‌ها و ساختارهای اجتماعی تیپ خاصی از ساختارگرایی را مطرح می‌کند که به ساختارگرایی ژنتیکی معروف است (سوارتز، ۱۹۹۷: ۱۰۲).

بوردیو در تحلیل عادت واره، معتقد است باید به اصل ریختار^۹ طبقاتی – شکل درونی شده وضعیت طبقاتی و شرطی شدن های ملازم با آن – بازگردیم که موجب وحدت اعمال و تکوین اعمال می‌شود. بنابراین باید طبقه عینی^{۱۰} را برسانیم که مجموعه عاملانی است که در شرایط وجودی همگون و مشابهی جای دارند که شرطی شدن های مشابهی را به آنها تحمیل می‌کند و نظام‌های طبع و قریحه مشابهی به بار می‌آورد که می‌توانند عمل یا کردوکردار مشابهی انجام دهند و همچنین عاملانی که صاحب مجموعه‌ای از ویژگی‌های مشترک یا ویژگی‌هایی که به صورت ریختار طبقاتی جسمیت می‌یابند (بوردیو، ۱۳۹۱: ۱۵۲).

مسئله ساختار و عاملیت^{۱۱}: حوزه تحلیلی دیگر بوردیو، رابطه بین کنش فردی و ساختار اجتماعی است. چه چیزی کنش انسانی را برمی‌انگیریم؟ آیا آن طوری که جامعه شناسی آکادمیک فرض می‌کند کنش فردی در پاسخ به عوامل بیرونی است؟ آیا کنش فردی تحت تاثیر فرهنگ، ساختار اجتماعی و اشکال تولید، تعین می‌یابد؟ و آیا کنشگران آنطوری که پدیدارشناسان، تفسیرگرایان و عقل‌گرایان اعا دارند بنا به دلایل شخصی دست به عمل می‌زنند؟ در همین رابطه، رفتار کنشگران تحت تاثیر چه عواملی سامان می‌یابد؟ آیا کنشگران بر اساس سنت دورکیمی از نظر معرفت شناختی خلع سلاح می‌شوند و قابل اعتماد نیستند؟ و یا آیا کنشگران، عنصر مرکزی استدللات علمی اند همانطور که هرمنوتیسین ها به آن اعتقاد دارند؟ چنین مسائلی را گیدنر، مسائل محوری نظریه اجتماعی می‌داند یعنی رابطه ساختار و عاملیت.

بوردیو از نخستین جامعه شناسان پس از جنگ جهانی دوم است که رابطه عاملیت و ساختار در جامعه شناسی وی مرکزیت دارد. او عاملیت و ساختار را در یک رابطه دیالکتیکی به هم پیوند می‌دهد. وی در برابر مفهوم پردازی‌هایی که کنش انسانی را محصول مستقیم عوامل بیرونی قلمداد می‌کنند واکنش نشان می‌دهد؛ خواه به صورت ساختارهای خرد تعامل و یا ساختارهای کلان اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی مورد توجه واقع شوند. همچنین بوردیو آن طوری که در مدل های عقلانی کنش انسانی وانمود می‌شود، کنش را محصول عوامل درونی قلمداد نمی‌کند؛ از دیدگاه بوردیو تبیین های جامعه شناختی باید ابعاد خرد و کلان را مورد توجه قرار دهند. بوردیو با مفهوم پردازی نظریه کنش در صدد فرارفتن از دوگانه انگاری‌هایی است تا این که ابعاد خرد و کلان؛ جبرگرایانه و آزادیخواهانه فعالیت انسانی به جای تبیین های تقلیل گرایانه در یک چرخش مفهومی با همدیگر تلفیق شوند. بنابراین نظریه ساختاری کنش را ارائه می‌کند تا کنش را به فرهنگ و ساختار پیوند دهد (سوارتز، ۱۹۹۷: ۸).

قدرت و بازتولید^{۱۲}: بوردیو، برای تبیین روابط بین فرهنگ، ساختار اجتماعی و کنش، جامعه شناسی قدرت نمادین را پیشنهاد می‌کند. در مطالعه دهقانان الجزایری، اساتید دانشگاهی، دانشجویان، هنرمندان و نویسندهای یک پرسش بنیادین شکل می‌گیرد: این که چگونه سیستم‌های اجتماعی سلسله مراتبی و آغشته به سلطه، ماندگار می‌مانند و بدون مقاومت و آگاهی اعضا

۹. Habitus

۱۰. Objective class

۱۱. The Agency/Structure Problem

۱۲. Power and Reproduction

در بین نسل های متتمادی، بازتولید می شوند و استمرار می یابند. بوردیو خاطرنشان می کند که پاسخ به این پرسش در نحوه استقرار افراد و گروه ها در روابط سلسله مراتبی سلطه از طریق منابع فرهنگی، دارایی ها و نهادهای اجتماع، مستتر است. او ادعای متھرانه ای را مطرح می کند که تمامی نمادها و کردارهای فرهنگی از ذائقه های هنری، سبک های پوشش و عادات تغذیه گرفته تا مذهب، علم و فلسفه و حتی زبان دربرگیرنده منافع اند و کارکردشان افزایش تمایز اجتماعی است. از دیدگاه بوردیو، منازعه برای تمایز اجتماعی حتی در شکل نمادین آن، خصیصه باز و اساسی تمام حیات اجتماعی است. قضیه مهم تر، حضور روابط قدرت در بین افراد، گروه ها و نهادهای اجتماعی است. در حقیقت از نظر بوردیو، قدرت حوزه مستقلی برای مطالعه نیست بلکه در بطن تمام امور اجتماعی جریان دارد و اعمال موقوفیت آمیز قدرت مستلزم مشروعیت است. بنابراین، نقطه کانونی اندیشه بوردیو این است که چگونه جامعه پذیری فرهنگی افراد و گروه ها را در بین جایگاه های سلسله مراتبی قرار می دهد و همچنین چگونه میدان های نسبتاً مستقل تعارض، افراد و گروه ها را بر سر مبارزه حول منابع ارزشمند به هم دیگر متصل می کند. و چگونه کنشگران، برای رسیدن به منافع شان در چنین میدان هایی مبارزه و ناآگاهانه به بازتولید نظام سلسله مراتبی کمک می کنند. بنابراین، فرهنگ از دیدگاه بوردیو، نه تنها از محتوای سیاسی تهی نیست بلکه تجلی سیاست است.

استعمال و بازتولید قدرت و مزایای طبقاتی، حلقه اصلی و وحدت بخش آثار بوردیو محسوب می شود. بلندپروازی بوردیو، تکوین علمی است که برای تمامی جوامع قابل استعمال باشد؛ امری که به بازتولید فرهنگی و اجتماعی روابط قدرت در بین افراد و گروه ها بپردازد. بوردیو در اظهار نظرهای اولیه (بوردیو، ۱۹۷۳) در جستجوی علمی است که به بازتولید ساختارها می پردازد:

«مطالعه قوانینی که به وسیله آن ها، عاملانی خلق شوند تا از طریق سازگاری با ساختارها، ساختارها به بازتولید خویش سرگرم شوند».

بوردیو در جدیدترین اظهارات خویش کارهایش را طوری توصیف می کند که در جستجوی نظریه ژنتیکی گروه های اجتماعی است. چنین نظریه ای توضیح می دهد که چگونه گروه ها، مخصوصاً گروه های خانوادگی، وحدت و انسجام را ایجاد و ابقا می کنند تا از طریق آن، موقعیت خویش را در سلسله مراتب اجتماعی، استمرار و یا بهبود ببخشند. بوردیو بر نقش فرهنگ در بازتولید اجتماعی تاکید می کند و این که چگونه گروه ها از طریق استراتژی هایی به تولید و بازتولید هستی جمعی خویش همت می گمارند؛ بنابراین، نقش فرهنگ در فرایند بازتولید، مساله اساسی جامعه شناسی و انسان شناسی و هسته اصلی کلیه آثار وی محسوب می شود (بوردیو، ۱۹۸۵: ۷۴۱).

سرمایه اجتماعی^{۱۳}: مجموع منابع بالفعل و بالقوه ای که با داشتن شبکه پایدار، مناسبات و روابط کم و بیش نهادی شده حاصل از آشنایی با سایر افراد، پیوند دارند (بوردیو، ۱۹۸۶: ۲۴۸). سرمایه اجتماعی، محصول تعلقات (اتصالات) اجتماعی است که در شرایط معینی، قابل تبدیل به سرمایه اقتصادی بوده و ممکن است به شکل مواردی چون؛ عنوان و نجیبزادگی، نهادینه شود (بوردیو، ۱۹۸۶: ۲۴۳). وی بر آن است، سرمایه اجتماعی اساساً مجموعه ای از روابط اجتماعی است که فرد یا گروهی در اختیار دارد، داشتن این نوع سرمایه به معنای برقراری و حفظ روابط، یا به معنای اجتماعی بودن است، مانند دعوت های مقابل، گذراندن اوقات فراغت با دیگران و... (بون ویتر، ۱۳۹۱: ۶۸). این نوع سرمایه، در صورت نیاز، حمایت های سودمندی فراهم می

کند و اگر فرد بخواهد در موقعیت های مهم اجتماعی، مراجعین را جذب کند، کاملا ضروری بوده و ممکن است که به صورت نوعی بول رایج ارائه شود (بوردیو، ۱۹۷۷: ۵۰۳). بوردیو بر این باور است که سرمایه اجتماعی، مجموعه ای از تماس ها، رابطه ها، آشنایی ها، دوستی ها، دین ها (مطالبات یا دیون نمادین) هستند که به کنشگر، وزن اجتماعی کم یا بیش سنگین، قدرت کنشی و اکنشی کم یا بیش زیاد بر حسب کیفیت و کمیت شبکه های ارتباطی، پیوندهایی که وی را به افراد دیگر وصل می کند می بخشند. وضعیت این افراد از نظر سرمایه، به صورت های مختلف آن، شباهت کامل یا نزدیک با وضعیت کنشگر دارد (شویره و همکاران، ۱۳۸۵: ۹۸).

سرمایه فرهنگی^{۱۴}: شکلی از مفهوم پردازی قدرت به عنوان سرمایه در جوامع گوناگون که بوردیو با عمومیت دادن منطق تحلیل اقتصادی به کالاها و خدمات غیر اقتصادی ارائه می دهد، سرمایه فرهنگی است. مفهوم پردازی بوردیو، منابع وسیعی چون مهارت های زبان شناختی، آگاهی فرهنگی، ترجیحات زیبا شناختی، اطلاعات در مورد سیستم آموزشی و قوانین آموزشی را پوشش می دهد (سوارتز، ۱۹۹۷: ۷۵). از دیدگاه بوردیو سرمایه فرهنگی تابعی از سرمایه اقتصادی است (بوردیو، ۱۹۸۶: ۲۴۳). در هنگام انتقال بین نسلی، سرمایه فرهنگی نسبت به سرمایه اقتصادی از مخاطرات بیشتری برخوردار است (سوارتز، ۱۹۹۷: ۸۰). بوردیو در نظریه سرمایه فرهنگی خود مدعی است سرمایه فرهنگی می تواند به سه شکل ظاهر شود. تجسم یافته که شامل تمامی اشیاء و کالاهای فرهنگی (میزان آشنایی و فعالیت های هنری مانند موسیقی، خط و نقاشی، ورزش، زبان خارجی و ..)، عینیت یافته که شامل مؤلفه های نرم افزاری (کتاب، تابلوهای نقاشی، عضویت در کتابخانه)، وسائل سخت افزاری (کامپیوتر، اینترنت، ماهواره، دوربین). نهادینه شده که مربوط به انواع مدارک تحصیلی، گواهی نامه های معتبر فنی و حرفه ای است (بوردیو، ۱۹۹۷: ۴۲).

سرمایه اقتصادی^{۱۵}: سرمایه اقتصادی مقدار سرمایه مادی مورد نیازی است که از خطرات اقتصادی که یک موسسه را تهدید می کند حفاظت می نماید (وان لاری و باسنر، ۲۰۰۹: ۹). به بیانی دیگر، سرمایه اقتصادی مانع از ورشکستگی موسسات اقتصادی می شود. از دیدگاه بوردیو این سرمایه، ریشه و مبدأ سایر سرمایه ها است و در حقیقت سایر اشکال سرمایه، تغییر شکل یافته یا مدل دیگری از سرمایه اقتصادی هستند. سرمایه اقتصادی به علت ماهیت عینی آن نسبت به سایر اشکال سرمایه، ثبات بیشتری دارد و از سیالیت و انعطاف پذیری سایر اشکال سرمایه برخوردار نیست (سوارتز، ۱۹۹۷: ۸۰). این سرمایه از عوامل گوناگون تولید (املاک، کارخانجات، کار) و مجموعه دارایی های اقتصادی (درآمد، میراث، کالاهای مادی)، تشکیل شده است (بون ویتر، ۱۳۹۱: ۶۷). سرمایه اقتصادی شامل اشکال پول (ثروت) است که افزایش طرفیت بالقوه و دست یابی به آن وجود دارد. سرمایه اقتصادی اغلب دارای امتیاز است زیرا به سادگی می توان آن را اندازه گیری کرد و در این زمینه تمایلی جهت

^{۱۴.} Chauvire & et al

^{۱۵.} Cultural Capital

^{۱۶.} Swarts

^{۱۷.} Economical Capital

^{۱۸.} Laere and Baesens

^{۱۹.} Bonnewitz

سرمایه گذاری در انواع سرمایه های دیگر به صورت سرمایه اقتصادی وجود دارد. شاخص های سرمایه اقتصادی عبارت اند از: بدهی (وام)، تساوی سرمایه، مالیات بر درآمد، پس انداز، تخفیف مالیات و امتیازات (فلورا و همکاران^{۲۰}:۲۰۰۵).

بوردیو با خلق ابزارهای مفهومی جدید در جامعه شناسی و ترکیب آن ها در صدد تبیین پدیده های اجتماعی است. وی با بسط سرمایه اقتصادی به سایر اشکال سرمایه، تلاش می کند به افشاری روابط قدرت درون میدان ها بپردازد. میدان، ستون اصلی نظریه بوردیو محسوب می شود و کنشگران درون میدان ها برای کسب اشکال چندگانه سرمایه با هم مبارزه می کنند. میدان ها شبیه میدان های مغناطیسی، خاصیت جاذبه و دافعه دارند. از این رو میدان ها، حامل قدرت اند؛ قدرتی که می تواند به شکل عادت واره (در اینجا اخلاق کاری) متبلور شود. البته از دیدگاه بوردیو قدرت، فرامیدانی است که در همه جا حضور دارد؛ این دیدگاه بوردیو به شدت با لغزنده‌گی قدرت در دیدگاه فوکو همانندی دارد و به آن نزدیک می شود. بوردیو با اتخاذ مفهوم دیالکتیک، ساختارها را هم ساخت یافته و هم ساخت دهنده قلمداد می کند و از این لحاظ فهم یک پدیده را بدون در نظر گرفتن جوانب متعدد آن نمی توان فهم و شناسایی کرد. در هم تنیدگی مفهومی بوردیو از هر جهت شگفت‌انگیز است. از این منظر نظری، کنشگران، درون میدان های ساخت یافته بر سر سرمایه مبارزه می کنند و روابط سلسله مراتبی درون میدان ها به ساختمان ذهنی آنان جهت می دهد و یا به معنایی بوردیویی ساخت می یابد؛ این ساختار ساخت یافته از طریق مفهوم کنش در یک حرکت مارپیچی به بازتولید مرزهای میدان منجر می شود. در نهایت می توان گفت بوردیو با اتخاذ مفهوم دیالکتیک ساختاری، نظریه پرداز بازتولید اجتماعی است؛ لذا اخلاق کار در این فضای مفهومی و تئوریک، هم ساخت یافته و هم ساخت دهنده است. بوردیو این چنین به نظریه پرداز بازتولید اجتماعی بدل می شود.

بحث و نتیجه‌گیری

عملکردهای مثبت و منفی کارکنان، محصول اخلاقیات یا ساختار عادت‌وارهای هستند که با ذهنیت آنان عجین شده است و همچون عواملی اثرگذار، فرکانس‌های مثبت و منفی را صادر می کنند؛ فرکانس‌هایی که از جنس همان اخلاقیاتی هستند که با ساختمان فکری، روحی و ذهنی کارکنان همطراز است. اخلاقیات نیز محصول تعاملات کارکنان با عوامل ذهنی و عینی‌ای است که خصیصه بارز هستی شناسی آنان محسوب می شود؛ به عبارتی دیگر، اخلاقیاتی که به عملکردهای شغلی، جهت می دهد و آن ها را ساختمند می کند، خود نیز، تحت تاثیر عواملی دیگر ساخت می یابد. در این میان، حضور کارکنان در میدان اجتماعی و میزان دسترسی آنان به سرمایه‌های اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی نقش برجسته‌ای را در شکل گیری اخلاقیات کارکنان ایفا می کند. کیفیت و کمیت سرمایه‌ها و میزان دسترسی کارکنان به آن ها، به مثابه قطب نمایی عمل می کند که مسیر سازمان و نهایتاً بهره‌دهی یا عدم بهره‌دهی آن را تعیین می کند؛ مسیری که می تواند سر از خلاقیت و ابتکار سازمانی درآورد و یا سازمان را با بن بستهای ذهنی و عینی عدیدهای مواجه کند؛ بن بستهایی که هرگز به نفع سازمان و اهداف سازمانی نخواهد بود.

اگر سازمان را به مثابه میدانی فرض کنیم مرزهای سازمان، توسط اخلاقیات سازمانی، ساختاربندی و یا به معنایی دگر سنگربندی می شود و میزان افزایش کارکنان به سرمایه‌های اجتماعی، اقتصادی و فرهنگی به افزایش پتانسیل‌های انسانی و اخلاقی و همچنین به افزایش بهره‌وری و کارآیی سازمانی منجر می شود؛ شرایطی که برای هر سازمان مدرن و صنعتی در

جوامع امروز ضرورتی بنیادین دارد. اخلاق کاری، ریختاری فرهنگی است که در یک رابطه دیالکتیکی با میدان اقتصادی و مرزهای آن تکوین می‌یابد؛ امری که بوردیو آن را ساختارگرایی ژنتیکی می‌نامد. به معنایی دیگر قدرت مستر درون میدان است که به مثابه یک ساختار، ریختار فرهنگی کارکنان (اخلاق کاری) را شکل می‌دهد. در اینجا، اخلاق کاری به عنوان یک پدیده فرهنگی هم به تعاملات و ارتباطات سازمانی کمک می‌کند و هم یکی از پیامدهای سلطه نیز هست؛ یعنی روابط نابرابر کنشگران درون میدان‌ها و میزان و حجم سرمایه‌های چندگانه کنشگران به عادت واره‌ای (اخلاق کاری) می‌انجامد که در مرحله بعد همین عادت واره (ریختار فرهنگی) ساخت یافته به کنش‌ها و کردارها جهت می‌دهد؛ کنش‌ها و کردارهایی که خود نیز به بازتولید میدان‌های ساخت دهنده نخستین کمک می‌کنند و به استمرار شرایط موجود می‌انجامند. بنابراین بر اساس رویکرد بوردیویی، اخلاق کاری، ساختاری ساخت یافته و ساخت دهنده است؛ کردارها نیز چنین موقعیتی دارند، هم توسط عادت واره، ساخت می‌یابند و هم به میدان‌های ساخت دهنده به عادت واره‌ها جانی تازه می‌بخشند. دیاکتیک میدان و عادت واره؛ و عادت واره و کردار به بازتولید ختم می‌شود. از دیدگاه بوردیو اخلاق به هیچ وجه ذاتی نیست بلکه پدیده‌ای است که در جریان تعاملات و روابط اجتماعی در یک رابطه دیالکتیکی تکوین می‌یابد؛ تجلی آن به عنوان یک امر ذاتی نشانه ذاتی بودن آن نیست بلکه بر قدرت میدان‌ها و ماهیت ساخت دهنده آن‌ها دلالت دارد؛ طوری که هر مشاهده‌گری را به این فکر و امیداردن که اخلاق امری طبیعی است و مصنوع میدان‌های اجتماعی نیست در حالی که چنین برداشتی بر اساس رویکرد بوردیویی خطاست.

اخلاق کاری به عنوان یکی از عناصر ساختمان ذهنی محصول رابطه دیاکتیک آن با ساختمان عینی است و شباهت ماهیت اخلاق کار با ماهیت قدرت در میدان‌های مورد نظر، بوردیو را به خلق مفهوم همولوژی ساختاری سوق می‌دهد؛ یعنی بین ساختارهای ذهنی و ساختارهای عینی تجانس برقرار می‌شود. با توجه به دیدگاه بوردیو راجح به حضور قدرت به مثابه یک فرامیدان می‌توان چنین نتیجه گیری کرد که صاحبان سرمایه‌های چندگانه توان طراحی و مشروعيت بخشیدن به اخلاق کاری را دارند و حاملان سرمایه‌های محدود مجبور به پذیرش و درونی کردن اخلاقیاتی هستند که آغشته به روابط قدرت اند. اخلاق کاری آغشته به قدرت به کنش‌هایی می‌انجامند که به استمرار روابط ساسله مراتبی و لایه بندی شده در میدان‌های اجتماعی منجر می‌شوند به معنایی دیگر، اخلاق کاری واسطه‌ای است که کنش و ساختارهای سلسه مراتبی را به هم پیوند می‌دهد.

منابع

۱. اسدی، حسین، راد، فیروز، علیزاده اقدم، محمدباقر (۱۳۹۱)، بررسی اخلاق کار با تأکید بر عوامل سازمانی (مطالعه موردی کارکنان دانشگاه‌های دولتی کلانشهر تبریز)، *فصلنامه مطالعات جامعه‌شناسی*، سال دوم، شماره پنجم، صص ۴۴-۲۹.
۲. اسمیت، فلیپ دانیل، رایلی، الگزندر (۱۳۹۴)، نظریه فرهنگی، ترجمه محسن ثلاثی، تهران: نشر علمی.
۳. بون ویتر، پاتریس (۱۳۹۱)، درس‌هایی از جامعه‌شناسی پیر بوردیو، ترجمه جهانگیر جهانگیری، حسن پورسفیر، تهران: نشر آگه.
۴. توحید فام، محمد، حسینیان امیری، مرضیه (۱۳۸۸)، *فراسوی کنش و ساختار: تلفیق کنش و ساختار در اندیشه آنتونی گیدنز، پیر بوردیو و یورگن هابرماس*، تهران: نشر گام نو.
۵. جلائی پور، حمیدرضا، محمدی، جمال (۱۳۸۸)، نظریه متاخر جامعه‌شناسی، تهران: نشر نی.

۶. شویره، کریستیان، فونتن، اولیویه، پیر زردی، ژان (۱۳۸۵)، *وازگان بوردیو، ترجمه مرتضی کتبی*، تهران: نشر نی.
۷. صالحی صدقیانی، جمشید، محمدی مقدم، یوسف، حبیب زاده اصحاب (۱۳۸۸)، بررسی عوامل سازمانی موثر بر بهره وری نیروی انسانی کارکنان فرماندهی انتظامی استان لرستان، *فلنامه انتظام اجتماعی*، سال ۱، شماره ۱، صص: ۹۳-۱۰۹.
۸. فریار، اکبر (۱۳۸۰)، *أصول و مبانی جامعه شناسی صنعتی*، مشهد: انتشارات آستان قدس رضوی (شرکت به نشر).
۹. قراملکی، فرامرز (۱۳۸۳)، *اخلاق حرفه‌ای*، تهران: انتشارات مؤلف.
۱۰. گرنفل، مایکل (۱۳۹۳)، *مفاهیم کلیدی پیر بوردیو*، ترجمه محمد مهدی لبیبی، تهران: نشر افکار.
۱۱. Bourdieu, P. (۱۹۹۷). *Practical Reason*, Cambridge: Polity Press.
۱۲. Bourdieu, P. (۱۹۷۷). *Culture Reproduction and Social Reproduction*, New York: Oxford University Press.
۱۳. Bourdieu,P.(۱۹۸۶). *The Forms of Capital. In Handbook of Theory and Research for the Sociology of Education*, New York. Greenwood Press.
۱۴. Flora, C. Emery, M. Fey, S. Bregendahl, C. (۲۰۰۵). *Community capitals: a tool for evaluating strategic interventions and project, north central regional center for rural development*, Iowa State University.
۱۵. Soourdieu, P. (۱۹۸۵). Social Space and the Genesis of Groups. *Theory and Practice*. ۱۴ (۶): ۷۲۳-۷۴۴.
۱۶. Swarts, D. (۱۹۹۷). *Power and Culture: the Sociology of Pierre Bourdieu*, the University of Chicago Press.
۱۷. Van Laere, E. Baesens, B. (۲۰۰۹). *Regulatory and Economic Capital, Theory and Practice. Evidence from the Field*.